SALGSOPPGAVE · VARELAGER

7 103 enheter.
812 SKU-er.
Ett dokumentert sortiment.

tekshop.no · Beholdning, verdi, salgshastighet og risiko. Alle tall sporbare til uttrekk fra nettbutikk og lagersystem.

897 953	1 310 407	6 686	25.08.2026
KOSTVERDI, NOK	UTSALGSVERDI, NOK	SOLGT 12 MND.	DATAUTTREKK

DEL 1

Ledelsesoppsummering

812	7 103	897 953 kr
ANTALL SKU	ENHETER PÅ LAGER	TOTAL KOSTVERDI
1 310 407 kr	412 454 kr	31,5 %
POTENSIELL UTSALGSVERDI	POT. BRUTTOFORTJENESTE	BRUTTOMARGIN
6 686	756	121 d
SOLGT SISTE 12 MND.	SOLGT SISTE 90 DAGER	LAGERDEKNING
49,2 %	50,8 %	5,7 %
A/B-LAGER AV KOSTVERDI	C/D-LAGER AV KOSTVERDI	RETURRATE

Om innkjøpsprisene. Innkjøpsprisene i lagerdokumentasjonen er estimert som en andel av utsalgsprisen og er ikke avstemt mot de enkelte innkjøpsbilagene. Reelle marginer på hovedsortimentet ligger normalt høyere.

DEL 2

Lagerets kommersielle verdi

Underlaget skiller mellom hva lageret har kostet, hva det kan omsettes for, og differansen. Utsalgsverdien er et potensial — ikke en garantert verdi.

A · KOSTVERDI

897 953 kr

Anskaffelsesverdi for samtlige 7 103 enheter som følger med i salget.

B · POTENSIELL UTSALGSVERDI

1 310 407 kr

Beholdning × ordinær utsalgspris eks. mva. Forutsetter salg til full pris uten rabatt.

C · BRUTTOFORTJENESTE

412 454 kr

Differansen B − A ved full prisoppnåelse. Tilsvarer 31,5 % bruttomargin.

Deler av lageret må påregnes solgt med rabatt

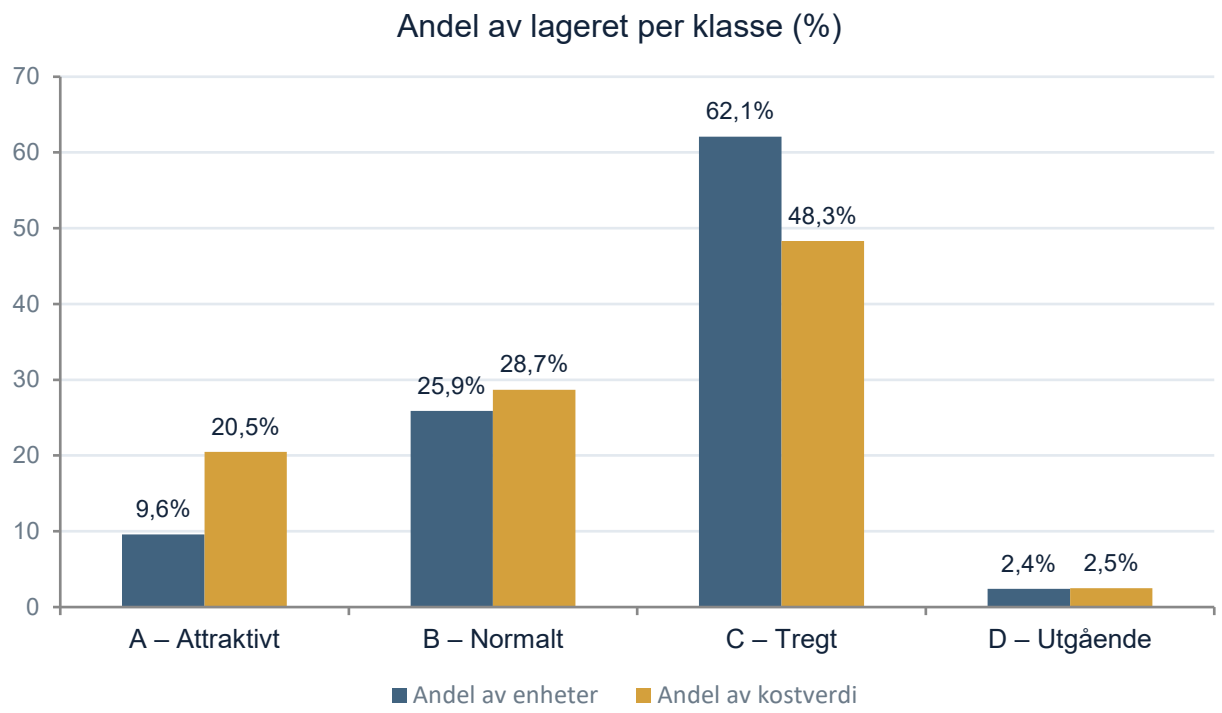
50,8 % av kostverdien — 456 160 kr — ligger i klasse C og D med lavere omløpshastighet. En ny eier kan realisere disse gjennom kampanjepriser eller pakkesalg.

Alle beløp NOK eks. mva.

DEL 3

Lagerets kvalitet

Klassifisering etter dokumentert salgshastighet. Andel av kostverdi veier tyngre enn andel av enheter.



KLASSE		KOSTVERDI	ANDEL
A	Attraktivt	**184 081 kr**	20,5 %
B	Normalt	**257 712 kr**	28,7 %
C	Tregt	**433 711 kr**	48,3 %
D	Utgående	**22 449 kr**	2,5 %

441 793 kr (49,2 %) har dokumentert etterspørsel og lar seg omsette i normal drift.

DEL 4

Mest verdifulle lager

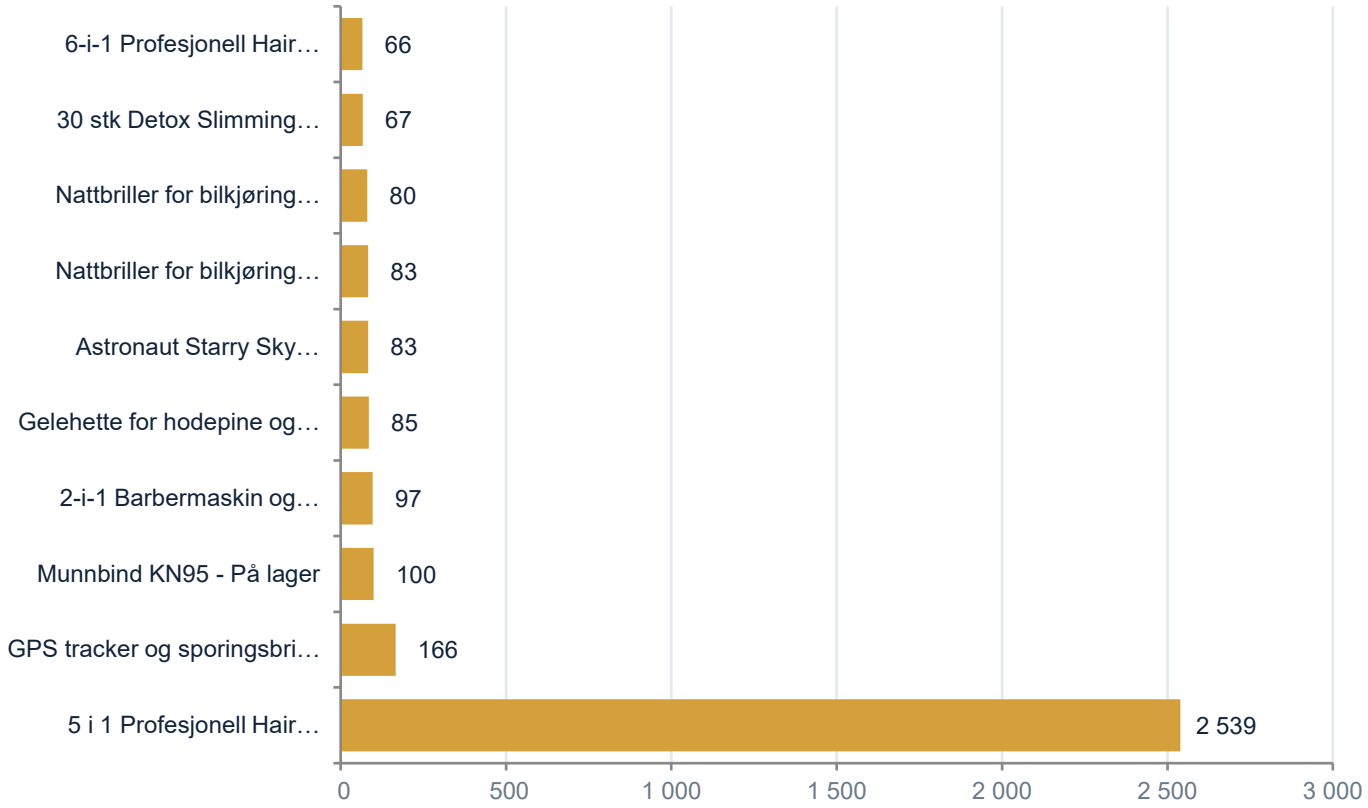
Topp 10 SKU-er etter kostverdi, med dokumentert salg siste 12 måneder som kontrollpunkt.

PRODUKT	ANTALL	KOSTVERDI	UTSALGSVERDI	SOLGT 12 MND.	KLASSE
5 i 1 Profesjonell Hair Styler **890125214**	413	115 434 kr	139 078 kr	2 539	A
Drone 4K-kamera med Dual Camera og… **964310**	9	10 079 kr	12 143 kr	2	C
HY300 Pro Projector Android 11.0 bærbar… **95068029510691**	15	9 328 kr	11 239 kr	3	C
Portable 4K Projector with Android share… **89940237507**	12	7 463 kr	8 991 kr	22	C
Galaxy LED projector lights… **345296**	34	7 387 kr	8 900 kr	18	C
5 in 1 skrubb børste elektrisk… **551761**	58	7 185 kr	8 657 kr	7	B
3 i 1 Sammenleggbar trådløs kontor og… **859047029502**	20	6 213 kr	7 485 kr	1	C
U-Formet Elektrisk Nakke og skulder… **7899526262**	14	6 092 kr	7 340 kr	2	C
Scalp Massaging Brush **8724851758111**	15	6 063 kr	7 305 kr	3	C
M15 Game Stick med 20 000 Retrospill og… **893050143**	25	5 898 kr	7 106 kr	40	B

DEL 4

Bestselgere

Topp 10 SKU-er etter netto solgte enheter siste 12 måneder.



KUNDEBASE

4 812

abonnenter på nyhetsbrevet — et varmt publikum som kan markedsføres til nærmest uten kostnad.

ØVRIGE SIGNALER

Returrate 5,7 %
Lav for nettbutikk i dette segmentet.

Markedsføring ca. 2 % av salget
Omsetningen kommer i hovedsak organisk.

DEL 5

Tregt lager

Postene under har høy bundet kapital og lavere omløpshastighet. Kan realiseres gjennom kampanjepriser eller pakkesalg.

PRODUKT	ANTALL	KOSTVERDI	SOLGT 12 MND.	LAGERALDER
Drone 4K-kamera med Dual Camera og Folding… **964310**	9	10 079 kr	**2**	139 d
HY300 Pro Projector Android 11.0 bærbar… **95068029510691**	15	9 328 kr	**3**	222 d
Portable 4K Projector with Android share… **89940237507**	12	7 463 kr	**22**	185 d
Galaxy LED projector lights - Stjernehimmel… **345296**	34	7 387 kr	**18**	201 d
3 i 1 Sammenleggbar trådløs kontor og… **859047029502**	20	6 213 kr	**1**	185 d
U-Formet Elektrisk Nakke og skulder… **7899526262**	14	6 092 kr	**2**	201 d
Scalp Massaging Brush **8724851758111**	15	6 063 kr	**3**	185 d
Anti-age Booster, Fresh Lift og EMS… **141528**	9	5 597 kr	**0**	185 d

DEL 6

Datakvalitet og grunnlag

Alle tall er sporbare til kildeuttrekk fra nettbutikk og lagersystem.

SKU, produktnavn, variant	**Dokumentert**	Uttrekk nettbutikk, 812 unike SKU
Antall på lager	**Dokumentert**	Talt opp og bekreftet av 3PL-partner Quickship Logistics AS
Solgte enheter 12 mnd. / 90 d.	**Dokumentert**	Summert per SKU over duplikatannonser
Returnerte enheter	**Dokumentert**	406 enheter registrert
Utsalgspris eks. mva.	**Beregnet**	Listepris × 0,75 (mva. 25 %)
Innkjøpspris eks. mva.	**Estimert**	Andel av utsalgspris — ikke avstemt mot enkeltbilag
Lageralder	**Beregnet**	Eldste registrerte lagerbevegelse per artikkel

Komplett database på varenummernivå over alle 812 produkter — med antall, verdier og klassifisering etter salgshastighet — er tilgjengelig for interessenter.

DEL 7

Nøkkelpunkter

01 **Butikk i full drift, ikke et prosjekt.** Shopify, lagerstyring i Ongoing WMS og all frakt og retur satt ut til 3PL-partner Quickship Logistics AS.

02 **Ca. 1 404 000 kr i omsetning januar–august 2026** med et markedsføringsbudsjett på kun ca. 33 000 kr — drøyt to prosent av salget.

03 **Omsetningen kommer i all hovedsak organisk** — gjennom søk, eksisterende kunder og Google Shopping. Betalt annonsering er så vidt testet.

04 **Varelager på 812 SKU-er og 7 103 enheter følger med** til en utsalgsverdi av 1 310 407 kr, klassifisert etter salgshastighet.

05 **4 812 abonnenter på nyhetsbrevet** — en kundebase det ikke koster noe å markedsføre til, og som er lite utnyttet i dag.

06 **Svært lav kostnadsbase.** Frakt, markedsføring, lager og lønn utgjorde til sammen ca. 93 000 kr i perioden. Driften krever rundt 15 timer i uken.

07 **Seks etablerte kanaler i sosiale medier** under en enhetlig Tekshop-profil, samt Google Merchant Center og remarketing på Facebook.

Salget omfatter nettbutikk, domene, kundeliste, sosiale kontoer, leverandørforhold og Alibaba-konto, Ongoing WMS, Merchant Center, annonseoppsett — og hele varelageret.